



IMPLANTES DENTALES



En la vorágine publicitaria que nos envuelve, quién no ha oído, visto o recibido información sobre implantes dentales. Las estrategias de marketing han conseguido, en el caso concreto de los implantes dentales, que la tasa de personas que reconocen tener información sobre los mismos sea mayor que los que dicen conocer al presidente del gobierno. “Diente en una hora”, “para toda la vida” o el habitualmente utilizado “desde...” son conceptos que nos resultan familiares.

Y, ¿qué podemos esperar de dichas estrategias? ¿Qué hay de cierto y qué debemos conocer realmente acerca de la colocación de implantes?

Este artículo, de forma resumida, puede servirle para conocer lo básico en relación con este mundo tan en auge en estos momentos.

Un implante dental es un sofisticado “tornillo” de titanio, diseñado específicamente para integrarse en el hueso maxilar y poder soportar una prótesis dental.

Cuando un profesional de la salud bucodental, bien sea un odontólogo o un cirujano maxilofacial, se compromete a la colocación de un implante, se establece una relación de

garantías, en el sentido de hacerse responsable del correcto funcionamiento de dicho implante, pero no de una manera incondicional ni sin el compromiso explícito del paciente a cumplir su parte del contrato.

Los implantes dentales, como cualquier procedimiento médico, son subsidiarios de tener complicaciones, mal funcionamiento, fallos... Y el profesional debe responder ante estas circunstancias, atendiendo al paciente afectado, tratando de resolver el problema y planteando soluciones y/o alternativas.

Pero el paciente al que se le coloca un implante también debe cumplir con su parte: las indicaciones de cuidado, limpieza e higiene que se le indican desde la primera visita, así como las revisiones necesarias para el control del buen funcionamiento, son requisitos imprescindibles para el normal desarrollo de la función de los implantes. Y debe ser así. Para toda la vida sí, pero no de cualquier manera.

Por todo ello, esta relación comercial o de servicio de salud que es la necesidad y la colocación de implantes dentales, tiene un pilar básico en la CONFIANZA. Si usted necesita un implante, me permito recomendarle que cuando decida colocárselo, vaya al sitio que usted desee pero trate de establecer una relación de conocimiento no sólo de la técnica de colocación o de lo que le va a costar, sino de conocimiento de la persona que se lo va a colocar; pregúntele, establezca una relación que se base en la confianza, aclare sus dudas y tenga claro que es lo que se le va a hacer y quien se lo va a hacer. De esta manera tan sencilla, en caso de complicaciones, tendrá una visión más adecuada de cómo afrontar la situación y no tener la sensación de que se le vendió algo que luego no ha resultado ser como usted pensaba. Por su propia salud.

El doctor Francisco José Galeas Anaya es médico especialista en Cirugía Oral y Maxilofacial. Es facultativo especialista de Área de la Unidad de Cirugía Oral y Maxilofacial del Hospital Regional de Málaga (Carlos Haya) y desarrolla parte de su actividad privada en las Policlínicas Lacibis.

tarjeta **málaga**
SALUD



por tan sólo
69€

para más información,
consulte en nuestras
clínicas.

